

*** CHIUSO IL SALONE DELLA TECNOLOGIA PER IMPRESE E UFFICI**

Smau: un pienone di visitatori e di storie di innovazione



■ Chiude con 3.500 visitatori, il 10% in più del 2011, la quinta edizione di Smau Business alla Fiera di Padova. Presentate le novità dell'innovazione tecnologica applicata al mondo della produzione e degli affari. Sono stati 2.500 i partecipanti ai workshop. Parecchie le realtà create da giovani del Nordest.

■ PADUANO E PERTILE A PAGINA 15



Padova economia |

Cercano ingegneri e il Bo neanche risponde

Allo Smau Business successo della Skytek-Redder di due giovani padovani
L'azienda di Tlc sta formando una cordata per diventare "operatore mobile"

► PADOVA

Azienda piccola, giovane e innovativa; opera nel settore delle telecomunicazioni (Tlc) di fascia alta, è in espansione, assume personale ad alta specializzazione, ingegneri. Titolari sono due giovani padovani, età media dei dipendenti 30 anni, sede operativa a Camisano Vicentino. Skytek-Redder, ha chiesto alla facoltà di Ingegneria delle Telecomunicazioni di Padova alcuni nominativi di neo laureati da esaminare per assunzione.

«Non ci hanno neanche risposto, neanche due righe per dire "grazie, ma non abbiamo nessuno interessato". Così è stata presa la decisione di esternalizzare la selezione del personale, incaricando un'agenzia». Daniel Ponticello, 27 anni, amministratore e socio di Redder assieme a Valentina Moscati, pure 27 anni, responsabile risorse umane, master in comunicazione delle Scienze, ha chiuso così il suo rapporto con l'Università padovana, dove pure aveva studiato Fisica. «In realtà non ci sono state neanche mai sottoposte candidature di stagisti», aggiunge Ponticello che ha preso in mano l'azienda quattro anni fa trasformandola in una realtà di eccellenza sotto il profilo tecnologico. Fornisce servizi a banda larga nel Veneto con esclusione delle province di Verona e Belluno, e fornisce soluzioni Voip e di connettività in tutta Italia attraverso una cinquantina di rivenditori.

Allo Smau Redder, che ha investito finora 4 milioni di euro, ha raccolto molti consensi con uno stand "live" che ha permesso cioè di vedere operativamente prodotti e servizi di questa azienda indipendente che fattura 2,5 milioni con una quindicina di dipendenti. Sono 500 i clienti nel Veneto, solo grandi aziende, molti gruppi della grande distribuzione organizzata o amministrazioni pubbliche ai quali fornisce servizi completi a 360 gradi con assistenza diretta. Come il comune di Saonara che ha affidato a Skytek-Redder la gestione di tutta la rete delle sue strutture pubbliche. «Il risparmio annuo del Comune, con grandi volumi di traffico, è attorno ai 20 mila euro», spiega Ponticello.

Simone Zorzi, 41 anni, padovano, da 21 attivo nell'ambito informatico, è responsabile dello sviluppo software area IP dell'azienda e segue due potenziali clienti, Fisher Omawumi e Alessandro Martini che cercano soluzioni alternative per la Elnet di Spinea.

Redder allo Smau ha portato anche un proprio caso di successo: il gruppo Ethan di Grignano, cliente che è stato accompagnato nella fornitura di infrastrutture di Tlc e Internet fin dalla nascita. Oggi Ethan si candida ad entrare in una cordata di giovani imprenditori coordinata da Confindustria, disposta ad investire altri 3 milioni di euro per trasformare Redder in "operatore mobile".

Mauro Pertile

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Valentina Moscati e Daniel Ponticello, titolari della Redder, allo Smau



Alessandro Martini e Fisher Omawumi della Elinet Srl di Spinea



Lo stand Redder allo Smau Business 2012 in Fiera